

# S A L E

## Der **Lehrgang** für den erfolgreichen **Verkäufer** in 3 Modulen mit **Abschlussdiplom**

Der Lehrgang für Außendienst - Verkäufer bietet den Teilnehmern die Möglichkeit, das Erlernte im Berufsalltag laufend anzuwenden. Abschluss mit Testing, Projektarbeit u. Diplom.



### **Mögliche Motive für dICH...**

Verkäufer zu sein ist der schwierigste Job der Welt! Sagen manche...stimmt auch! Gleichzeitig ist es der spannendste, interessanteste und abwechslungsreichste Job der Welt. Verkäufer zu sein ist aber nicht nur ein Job, es ist eine Berufung. Berufen zu sein, Bedürfnisse der Menschen zu wecken, Wünsche und Träume zu erfüllen, ja sogar Ihre Sorgen zu mildern – das ist Verkauf! Begeistert begeistern – das ist Verkauf!

Als erfolgreicher Verkäufer bringt man laufend Höchstleistungen, ist ständig hochmotiviert, hat man immer sein Ziel vor Augen. Man begeistert seine Kunden, weiß genau, wie sie denken und fühlen, und trifft mit seinen Lösungen immer ins Schwarze. Unmöglich denken Sie? Sie wissen noch gar nicht, was Sie alles können!

In diesem 3-moduligen Lehrgang erlangen Sie ein Mehr an persönlicher Stärke sowie ein Mehr an sämtlichen Kompetenzen für erfolgreiches Verkaufen.

### **Nutzen für dICH...**

Die Teilnehmer haben Spaß am Verkauf, lernen ihren Erfolg zu planen. Sie wissen, was ihre Kunden brauchen, wecken deren Interesse und kennen die Stärken Ihrer Produkte. Sie sind sich ihrer eigenen Stärken bewusst, und wissen diese auch einzusetzen. Grundlagen der Telefonakquise, des Gesprächsaufbaues, der Abschluss – und Empfehlungstechnik werden ebenso vermittelt wie strategische Planung des Erfolges und das designen eigener Verkaufsstrategien.

Die Teilnehmer überprüfen laufend ihre Fähigkeiten innerhalb ihrer Tätigkeit. Sie entdecken ihre wichtigsten Entwicklungsfelder und finden die Lösungen dazu selbst. Sie steigern ihre bereits in hohem Maße ausgeprägten Fähigkeiten noch mehr. Sie erlangen exzellente Kenntnisse in der Kommunikation, auch mit sich selbst. Sie steigern ihre Wahrnehmungsgenauigkeit enorm. Die Teilnehmer können Ziele noch wirkungsvoller planen, können Probleme auf dem Weg erkennen und selbst lösen. Der Lehrgang ermöglicht zwischen den 3 Einheiten das Erlernte sofort umzusetzen

## Abschluss für dICH...

Während des Lehrganges planen die Teilnehmer ein berufsbezogenes Projekt, welches sie innerhalb ihrer Tätigkeit auch umsetzen. Diese Projektarbeit ist am Ende des Lehrganges zu präsentieren und abzuliefern. Die Teilnehmer erhalten ein Abschlussdiplom.

## Zielgruppe

Hauptzielgruppe sind Verkäufer/innen im Außendienst, ebenso selbstständige Unternehmer/innen. Genauso Gültigkeit haben die Inhalte für Einzelhandelsverkäufer/innen, Innendienstverkäufer/innen und technische Kundendienstmitarbeiter/innen.

| Modul 1  | Modul 2   | Modul 3   |
|--|---|---|
| <ul style="list-style-type: none"><li>• „Erfolg ist planbar!“</li><li>• Die Telefonstrategie</li><li>• Das Verkaufsgespräch – vom Bedarf zum Abschluss</li><li>• Zuhören können – und zwar richtig</li><li>• Finden von Motivlagen für meine Produkte</li><li>• Vitamin „E“ – die Empfehlung</li><li>• Video-Training – das objektive Feedback</li><li>• ICH bin einzigartig – meine Marke</li></ul> | <ul style="list-style-type: none"><li>• Meine Entwicklungsfelder</li><li>• Wahrnehmungsfähigkeit - Kommunikation</li><li>• Selbstmotivation</li><li>• Ziele nachhaltig planen</li><li>• Entwickeln eigener Verkaufs - Strategien</li><li>• Eigenorganisation, Zeitplanung</li><li>• Video-Training – das objektive Feedback</li><li>• Projektarbeit</li></ul> | <ul style="list-style-type: none"><li>• Mein Zielecheck</li><li>• Noch mehr Kommunikation</li><li>• Selbstmotivation</li><li>• Vertiefung aller Themen</li><li>• Auftritts-Training</li></ul> |
|  |   | <ul style="list-style-type: none"><li>• Präsentation der Projektarbeit</li><li>• Überreichung des Diploms</li></ul>   |

## Dauer, Ort

3x3 Tage, zum Teil an Wochenenden, Zeitrahmen etwa 3 Monate. Die Seminare finden voraussichtlich im Raum Kärnten statt

## Beitrag

€ 1.800,- netto, inkl. Pausenverpflegung, ohne Unterbringung und Verpflegung.

## Förderungen

Im Rahmen der EU- bzw. Landes-Förderung werden bis zu 70% der Kosten gefördert! Die Kosten belaufen sich dann auf etwa € 540,- bis 900,- netto! (ohne Gewähr)