

C**...bei Anruf
Termin!
2 Tage****A****Double Your Dates!****L**

Das kompakte Seminar für alle Außendienstverkäufer, Unternehmer,... zur Steigerung Ihrer Terminquote.

L

he it she it she
sh e it h
it he it she
she it he It

MERO

**Die Methode für
Nachhaltigkeit!**

Mögliche Motive für dICH...

Gezielte Termin-Akquise ist für viele Verkäufer manchmal DER Stolperstein auf dem Weg zum Erfolg. Zugleich bietet der telefonische Erstkontakt mit dem Kunden DIE Chance einen erfolgsversprechenden Gesprächstermin vorzubereiten. Gerade jene, die ihre Termine beispielsweise von Call Centern machen lassen, verzichten auf die große Chance, bereits im Vorfeld zum persönlichen Gespräch die Kundenbeziehung aufzubauen.

Nutzen für dICH...

Termine selbst zu akquirieren zu können gehört zum Handwerkszeug eines jeden guten Verkäufers. Sie nutzen das Telefon als Eintritt zum Kunden, kennen die Stärken ihrer Produkte und können daraus motivierende Aufhänger formulieren. Weiters können Sie Ihre eigene Strategie zum Termin selbst planen, und erreichen eine zufriedenstellende Terminquote nach diesem Seminar.

Dauer, Ort

2 Tage, zum Teil an Wochenenden. Die Seminare finden voraussichtlich im Raum Kärnten statt

Beitrag

€ 430,- netto, inkl. Pausenverpflegung, ohne Unterbringung und Verpflegung.

Förderungen

Im Rahmen der EU- bzw. Landes-Förderung werden bis zu 70% der Kosten gefördert! Die Kosten belaufen sich dann auf etwa € 130,- bis 250,- netto! (ohne Gewähr)

Inhalte für dICH...

- „Mein Telefon brennt“
- In der Einfachheit liegt die Genialität
- Finden von Motivlagen für meine Produkte
- Der NeuGIER-Wecker
- Meine persönliche Strategie

Teilnehmer:

Alle Außendienstmitarbeiter, Verkäufer, Unternehmer,...die auf regelmäßige Verkaufsgespräche angewiesen sind, und Entwicklungspotential bei der Telefonakquise haben